# Bürk-Kauffmann

"Durch die Einführung von OPTITOOL konnten wir die Disposition wesentlich transparenter gestalten. Wir konnten bei der Ausfuhr Kosteneinsparungen realisieren."

Rolf Schumpp, Prokurist Erhard Bürk-Kauffmann GmbH



## Was waren ihre vorrangigen Ziele?

"Das vorrangige Ziel bei der Einführung von OPTITOOL OIL/4 EE war, den Aufwand in der Disposition zu senken, die Transparenz in der Ausfuhrlogistik zu erhöhen und sicherzustellen, dass die Einteilung der TKW kostenoptimal abläuft", so Rolf Schumpp.

## Warum haben Sie sich für OPTITOOL entschieden?

Diese Aufgabenstellung konnte nur durch den Einsatz einer Software gelöst werden, mit der sowohl Heizöl und Diesel als auch Schmierstoffe disponiert und optimiert werden können. Diese Anforderung sah Rolf Schumpp, Prokurist bei Bürk-Kauffmann, ausschließlich bei OPTITOOL abgedeckt. Als Marktführer in der Tourenoptimierung im Bereich Energie (Flüssiggas, Pellets, Mineralöl, Schmierstoffe) hat OPTITOOL eine Lösung geschaffen, mit der abteilungs- und produktübergreifend an mehreren Arbeitsplätzen disponiert werden kann: OPTITOOL OIL/4 (Enterprise Edition).

# Welche speziellen Anforderungen gibt es?

Bei der Schmierstoffdisposition ist vor allem die Artikelvielfalt und die entsprechende Verfügbarkeit ein entscheidendes Kriterium für die Disposition. Sobald ein Auftrag verplant wird, erfolgt automatisch die Überprüfung, ob dieser Artikel ausreichend im Lager verfügbar ist. Dem Disponenten bleiben dadurch langwierige Prüfungen im Warenwirtschaftssystem erspart.

#### Inwiefern konnte Sie OPTITOOL unterstützen?

Der Tourenplaner wird durch den Einsatz einer digitalen Landkarte, durch die Abbildung von unternehmens- und branchenspezifischen Besonderheiten in einer Baumansicht sowie einer Auswertungsmaske unterstützt. Die automatische tourweise Optimierung, die unter Berücksichtigung aller notwendigen Restriktionen kostenoptimale Touren bildet, hilft dem Disponenten die richtigen Entscheidungen zu treffen.

## **Unser Ergebnis**

Es wurde eine Steigerung der Transparenz erreicht. Wir haben eine 10 Prozentige Kostenersparnis erreicht. Wir haben eine 20 Prozentige Arbeitserleichterung erreicht.

## Bürk-Kauffmann

#### Überblick

Mineralöl- und Schmierstoff-Dienstleister gegründet 1897 international tätig 20 Fahrzeuge

#### Standort

Sitz in Villingen-Schwenningen Vertriebspartner der ESSOMobil

#### Beschreibung

Durch Einhaltung höchster Qualitätsstandards haben wir uns das Vertrauen zahlreicher Privat- und namhafter Firmenkunden erworben. Mit dem Erfahrungsvorsprung des Pioniers sind wir in über 100 Jahren zu einem der bedeutendsten Energiedienstleister der Region geworden. Für bedeutende Marken wie ESSO Mobil sind wir ein wichtiger und starker Vertriebspartner.



